

21_PCA

August 1, 2025

imamo multikolinearnost.... kada ručno micati varijable, a kada koristiti metodu PCA?

PCA metoda je objedinjavanje nezavisnih varijabli u jednu. Te nezavisne varijable su međusobno korelirane

0.1 Primjer 1

- imamo nezavisne varijable: površina stana, broj soba, broj kupaoonica
- imamo zavisnu varijablu: cijena stana
- sve nezavisne varijable utječu na cijenu stana
- takodjer, sve nezavisne varijable su međusobno korelirane
- Vaš investitor želi znati koliko svaki novi metar stana utječe na cijenu, važna mu je interpretabilnost
- vaš investitor takodjer želi znati koliko broj soba ili broj kupaoonica utječe na cijenu stana
- radi bolje točnosti modela (bolje predikcije cijene stana), mićete varijablu broj kupaoonica (mićete onu koja nosi najmanje informacija)

0.2 Primjer 2 - angažman na web stranici, zanima vas koji od vaših klijenta sljedeći mjesec odustaje od kupovine (da/ne), to je zavisna varijabla

- nezavisne varijable su broj posjeta web stranici, prosječno vrijeme na stranici, broj pregledanih proizvoda
- nezavisne varijable su međusobno korelirane
- vas ne zanima INTERPRETABILNOST
- zanima vas samo hoće li kupac odustati
- korištenjem metode PCA stvarate novu varijablu (angažiranost), koja će objединiti sve tri ulazne varijable, zadržati njihovu informativnost, a “sakriti” njihove međusobne korelacije i poboljšati točnost predikcije
- što je veći “angažman” kupca, on i dalje ostaje naš klijent

```
[1]: import pandas as pd
from sklearn.decomposition import PCA
from sklearn.preprocessing import StandardScaler
```

```
[2]: #angazman = pd.read_csv ("angazman.csv") - ovaj dataset nedostaje
d = {
    'Broj_Posjeta_Web_Stranici_u_Tjednu': [47,41,53,63,60,42,20,48,40,32],
    'Prosjecno_Vrijeme_na_Stranici_Min': [52,51,71,87,51,61,41,52,56,43],
    'Broj_Pregledanih_Proizvoda': [95,60,100,125,74,96,54,86,76,49],
```

```

    'Odustajanje_Kupca': [1,0,1,0,1,0,1,0,1,1],
    'Angaziranost': [0.655226, -0.464907, 1.645457, 3.189451, -0.644420, 0.
↪732590, -1.883173, 0.491993, 0.018530, -1.385621]
}
angazman = pd.DataFrame(d)

```

```
[3]: angazman.head()
```

```

[3]:   Broj_Posjeta_Web_Stranici_u_Tjednu  Prosjecno_Vrijeme_na_Stranici_Min \
0                                     47                                52
1                                     41                                51
2                                     53                                71
3                                     63                                87
4                                     60                                51

      Broj_Pregledanih_Proizvoda  Odustajanje_Kupca  Angaziranost
0                               95                 1      0.655226
1                               60                 0     -0.464907
2                              100                 1      1.645457
3                              125                 0      3.189451
4                               74                 1     -0.644420

```

```
[4]: angazman.corr()
```

```

[4]:                                     Broj_Posjeta_Web_Stranici_u_Tjednu \
Broj_Posjeta_Web_Stranici_u_Tjednu      1.000000
Prosjecno_Vrijeme_na_Stranici_Min      0.721033
Broj_Pregledanih_Proizvoda             0.751867
Odustajanje_Kupca                      -0.262783
Angaziranost                          0.761536

                                     Prosjecno_Vrijeme_na_Stranici_Min \
Broj_Posjeta_Web_Stranici_u_Tjednu      0.721033
Prosjecno_Vrijeme_na_Stranici_Min      1.000000
Broj_Pregledanih_Proizvoda             0.897363
Odustajanje_Kupca                      -0.393187
Angaziranost                          0.952756

                                     Broj_Pregledanih_Proizvoda \
Broj_Posjeta_Web_Stranici_u_Tjednu      0.751867
Prosjecno_Vrijeme_na_Stranici_Min      0.897363
Broj_Pregledanih_Proizvoda             1.000000
Odustajanje_Kupca                      -0.373959
Angaziranost                          0.964419

                                     Odustajanje_Kupca  Angaziranost
Broj_Posjeta_Web_Stranici_u_Tjednu      -0.262783      0.761536

```

Prosjecno_Vrijeme_na_Stranici_Min	-0.393187	0.952756
Broj_Pregledanih_Proizvoda	-0.373959	0.964419
Odustajanje_Kupca	1.000000	-0.438088
Angaziranost	-0.438088	1.000000

```
[5]: # PCA je osjetljiv na skalu varijabli, pa ih moramo standardizirati.
# Stvaramo novi DataFrame samo s nezavisnim varijablama za PCA.
X = angazman[['Broj_Posjeta_Web_Stranici_u_Tjednu',
               'Prosjecno_Vrijeme_na_Stranici_Min',
               'Broj_Pregledanih_Proizvoda']]
```

```
[6]: scaler = StandardScaler()
X_scaled = scaler.fit_transform(X)
```

```
[7]: scaler = StandardScaler()
X_scaled = scaler.fit_transform(X)
```

```
[8]: X_scaled
```

```
[8]: array([[ 0.19805648, -0.34671849,  0.60322583],
             [-0.29708472, -0.42376705, -0.96069299],
             [ 0.69319768,  1.11720403,  0.8266428 ],
             [ 1.518433  ,  2.3499809  ,  1.94372767],
             [ 1.27086241, -0.42376705, -0.33512546],
             [-0.21456119,  0.34671849,  0.64790922],
             [-2.03007891, -1.19425259, -1.22879336],
             [ 0.28058001, -0.34671849,  0.20107528],
             [-0.37960825, -0.03852428, -0.24575867],
             [-1.03979651, -1.04015548, -1.45221033]])
```

objedinit ćemo tri ulazne varijable u jednu

```
[9]: pca = PCA(n_components=1)
principal_components = pca.fit_transform(X_scaled)
```

dodajemo novu kolonu angažiranost na naš dataset

```
[10]: angazman['Angaziranost'] = principal_components
```

```
[11]: angazman
```

```
[11]:   Broj_Posjeta_Web_Stranici_u_Tjednu  Prosjecno_Vrijeme_na_Stranici_Min  \
0                                     47                                52
1                                     41                                51
2                                     53                                71
3                                     63                                87
4                                     60                                51
5                                     42                                61
6                                     20                                41
```

7	48	52
8	40	56
9	32	43

	Broj_Pregledanih_Proizvoda	Odustajanje_Kupca	Angaziranost
0	95	1	0.263634
1	60	0	-0.982905
2	100	1	1.528244
3	125	0	3.369489
4	74	1	0.250682
5	96	0	0.470572
6	54	1	-2.547325
7	86	0	0.070089
8	76	1	-0.377307
9	49	1	-2.045172

```
[12]: angazman.corr()
```

```
[12]:
```

	Broj_Posjeta_Web_Stranici_u_Tjednu \
Broj_Posjeta_Web_Stranici_u_Tjednu	1.000000
Prosjecno_Vrijeme_na_Stranici_Min	0.721033
Broj_Pregledanih_Proizvoda	0.751867
Odustajanje_Kupca	-0.262783
Angaziranost	0.883472

	Prosjecno_Vrijeme_na_Stranici_Min \
Broj_Posjeta_Web_Stranici_u_Tjednu	0.721033
Prosjecno_Vrijeme_na_Stranici_Min	1.000000
Broj_Pregledanih_Proizvoda	0.897363
Odustajanje_Kupca	-0.393187
Angaziranost	0.943769

	Broj_Pregledanih_Proizvoda \
Broj_Posjeta_Web_Stranici_u_Tjednu	0.751867
Prosjecno_Vrijeme_na_Stranici_Min	0.897363
Broj_Pregledanih_Proizvoda	1.000000
Odustajanje_Kupca	-0.373959
Angaziranost	0.954752

	Odustajanje_Kupca	Angaziranost
Broj_Posjeta_Web_Stranici_u_Tjednu	-0.262783	0.883472
Prosjecno_Vrijeme_na_Stranici_Min	-0.393187	0.943769
Broj_Pregledanih_Proizvoda	-0.373959	0.954752
Odustajanje_Kupca	1.000000	-0.371801
Angaziranost	-0.371801	1.000000

u budućim analizama gdje želimo predvidjeti odustajanje kupca, koristit će se varijabla angaziranost. Jako teško ju je interpretirati, ali nas to i ne zanima.

[]: